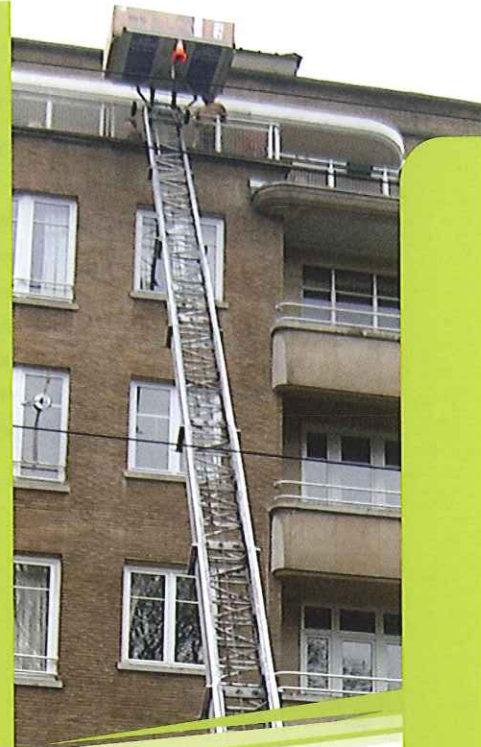


RES-lid Lift Express is op nauwelijks 3 jaar uitgegroeid tot de grootste Belgische firma gespecialiseerd in ladderliftservice. Het bedrijf is actief in de verhuissector en in de bouwsector, waar ze ladderliften plaatsen met een capaciteit tot 300 kg, mét een operator voor de bediening. Op hun websites vindt u alvast alle mogelijkheden en formaten terug, met aanschouwelijke videofilmpjes. En zoals het een goede Belgische firma met (inter)nationale spreiding betaamt, bestaat de top uit een Franstalige, Sebastien Moonen, en een Vlaming, Piet Claes.



“Dank zij de intrestloze lening van 42.000 RES-euro kunnen wij een noodzakelijke investering sneller doorvoeren!”

RES is niet jullie eerste ervaring met een businessconcept?

Piet Claes: Vóór RES waren wij aangesloten bij een andere bartermaatschappij, dus we kenden reeds het barterprincipe. Drie jaar geleden schakelden we over naar RES, omwille van het veel grotere businessnetwerk, de uitstekende marketingkanalen en de softwarematige voorsprong op internet en online banking. We hebben het ons alvast niet beklagd.. Daarom zijn we zeker vragende partij om nog meer RES-leden aan te spreken. We voeren hiertoe regelmatig promo met advertenties in het magazine en gaan naar RES-meetings.

Wat is jullie toegevoegde waarde?

Sebastien Moonen: We zijn niet zomaar de grootste ladderlift-firma in België met zo'n 25 werknemers die we overal en flexibel kunnen inzetten. We werken niet alleen in België, Groot-Hertogdom Luxemburg, maar trekken ook naar noord-Frankrijk en zelfs noord Nederland. Zestig procent van onze activiteiten situeren zich immers in de bouw, een sector waar we zowel

ladderliften leveren om bouwmaterial, apparaten en afval te verplaatsen. Maar anderzijds leveren we evengoed een lift met operator voor wie bvb. een piano op de 18e verdieping van een appartementsgebouw wil krijgen. Liftladders worden bij ons ook vaak gehuurd wanneer waardevolle meubels of goederen niet langs de trap of een te kleine personenlift kunnen, of wanneer een salon of de inhoud van een hele verhuswagen naar boven moet.

Circuleren uw RES-euro's goed?

Piet Claes: Onze uitgaven in RES worden louter professioneel aangewend. Momenteel gaan ze zelfs integraal naar informatica-uitgaven, in de meest brede zin van het woord. Niet alleen onze hard- en software in de kantoren, maar ook de programma's die nodig zijn in de software van ons wagenpark. We werken hiervoor samen met RES-lid DS Improve uit Ruisbroek.

U ging voor deze informatica-investering een intrestloze RES-lening aan?

Sebastien Moonen: Precies. DS

Improve biedt ons een goede verhouding prijs/kwaliteit aan, maar we hadden niet voldoende RES-euro's. Vandaar dat die intrestloze RES-lening van 42.000 RES-euro zeer welkom was. Wij zijn alvast zeer tevreden, want daardoor kunnen wij een noodzakelijke investering sneller doorvoeren en kunnen we onze cashinkomsten aan andere prioritaire uitgaven besteden. De voorwaarden voor het verkrijgen en van dit RES-euro krediet, namelijk persoonlijke borg en inschrijving C-aandeel, was zeker geen probleem voor ons.

LIFT-EXPRESS

Braine-L'Alleud

Sebastien Moonen
& Piet Claes

02 346 77 27

www.lift-express.be
& www.loca-lift.com

RES-lid sedert 3 jaar

100% RES