

Le membre RES Lift Express est devenu, en à peine 3 ans, la plus grande entreprise belge spécialisée dans le service de monte-meuble. La société est active dans le secteur du déménagement et dans le secteur de la construction, où elle réalise l'installation de monte-meubles avec une capacité jusqu'à 300 kg, avec un opérateur pour la commande. Sur leurs sites internet, vous pouvez déjà avoir un aperçu de toutes les possibilités et tous les formats, avec des vidéos concrètes. Et comme toute bonne entreprise belge connaissant une expansion (inter)nationale, ce sont un francophone, Sebastien Moonen, et un flamand, Piet Claes, qui sont à la tête de la société.



«Grâce à l'emprunt de 42.000 RES-euros sans intérêt, nous pouvons opérer plus rapidement un investissement nécessaire!»

RES n'est pas votre première expérience avec ce concept de business ?

Piet Claes: Avant RES, nous étions rattachés à une autre société d'échange, donc nous connaissons déjà ce principe. Il y a trois ans, nous passions au RES, en raison du plus grand réseau, des excellents canaux de marketing, de l'avancée logicielle sur internet et du online banking. Nous n'avons pas eu à nous en plaindre. C'est pour cette raison que nous sommes assurément demandeur en ce qui concerne une ouverture vers un plus grand nombre de membres RES. À cet effet, nous effectuons régulièrement des promotions avec des annonces dans le magazine et nous allons à des rencontres RES.

Quelle est votre valeur ajoutée ?

Sebastien Moonen: Nous ne sommes pas par hasard la plus grande entreprise d'ascenseur en Belgique, avec pas moins de 25 employés que nous pouvons utiliser partout et de manière flexible. Nous travaillons non seulement en Belgique, le Grand-duché du Luxembourg, mais nous nous orientons aussi sur le Nord de la France et même le Nord des Pays-Bas. Soixante pourcent de nos activités se

situent en effet dans la construction, un secteur où nous fournissons aussi bien des monte-meubles pour déplacer les matériaux et les déchets. Mais nous fournissons aussi un ascenseur avec opérateur pour une personne souhaitant, par exemple, monter un piano au 18^{ème} étage d'un bâtiment. Chez nous, les monte-meubles sont aussi souvent loués lorsque des meubles ou des marchandises précieuses ne peuvent pas être descendues soit dans un ascenseur trop petit, soit par un escalier trop étroit, ou lorsqu'il faut monter un salon ou le contenu d'un camion de déménagement entier à un étage.

Vos RES-euros circulent-ils bien ?

Piet Claes: Nos dépenses en RES sont utilisées à des fins purement professionnelles. Actuellement, elles concernent même intégralement des dépenses informatiques, au sens le plus large du terme. Non seulement nos hardware et nos software dans les bureaux, mais aussi les programmes nécessaires au logiciel de notre parc automobile. À cet effet, nous travaillons avec un membre RES, DS Improve de Ruisbroek.

Vous lancez un emprunt RES sans intérêt pour cet investissement informatique ?

Sebastien Moonen: C'est exact. DS Improve nous offre un bon rapport qualité/prix, mais nous n'avons pas suffisamment de RES-Euros. D'où cet emprunt RES sans intérêt de 42.000 RES-euros qui est le bienvenu. Nous sommes déjà très contents, car nous pouvons ainsi opérer rapidement un investissement nécessaire et consacrer nos rentrées en espèces à d'autres dépenses prioritaires. Les conditions pour l'obtention de ce crédit RES-euro, à savoir la caution et la souscription d'une part C personnelles, n'ont absolument pas été un problème pour nous.

LIFT-EXPRESS

Braine-L'Alleud

Sebastien Moonen
& Piet Claes

02 346 77 27

www.lift-express.be
& www.loca-lift.com

Membre RES depuis 3 ans

100% RES